

Maestro kuru yükten çıktı, gemileri Devbulk aldı

Son yıllarda büyüme atağına geçen yerli armatör, Türk sahipli gemi filosunu yeni yatırımlarla büyütüyor. Son olarak Türk şirketi Devbulk, İsviçre merkezli Maestro Shipping'in filosundaki son kuru yük gemisini de satın aldı. Yaklaşık 20 yıl önce Jorgen Dannesboe tarafından kurulan İsviçre merkezli Maestro Shipping, son kuru

yük gemisini de Türk şirketi Devbulk'a satarak kuru yük piyasasından çıktı. Devbulk daha önce de bu şirketten üç gemi almıştı. 39.800 DWT'lik Maestro Emerald gemisinin (inşa 2020) 30 milyon dolara el değiştirdiğini öne sürdü.

Çin'e 4 gemi siparişi
Türk armatörler, yeni inşa siparişlerinde de en



aktif oyuncular arasında olmaya devam ediyor. Geçen hafta Akbaşoğlu Holding bünyesinde denizcilik

şirketi Trans KA Tanker İşletmeciliği, Çin'de bir dizi MR1 ürün taşıyıcı sipariş ederek filosunu yeniliyor.

Şirket Wuhu Tersanesi'nde dört adet 40.800 DWT'lik gemi siparişi verdi. Sözleşmenin Trans Ka'nın 20 yıl içinde Çin'de yaptığı ilk yeni inşa anlaşması olduğu belirtiliyor. Deniz Ticaret Odası'nın son raporuna göre, 2020'de 15. sırada olan Türk sahipli gemi filosu 2024'te 50 milyon DWT'yi aştı ve küresel sıralamada 12'nciye yükseldi.

Dünya Bankası, koster filosuna kaynak önerdi

SEYİR DEFTERİ

AYSEL YÜCEL
aysel.yucel@nbe.com.tr



Küresel iklim kriziyle mücadele kapsamında çevreci projelere desteğini artıran Dünya Bankası, yaşlı Türk koster filosu için de harekete geçti. Dünya Bankası yetkilileri, Türkiye'de sürdürülebilir denizcilik ve limanlar çalışması kapsamında geçen hafta Koster Armatörleri ve İşletmecileri Derneği'ni (KOSDER) ziyaret etti. Toplantı sonrası EKO-NOMİ'ye konuşan KOSDER Başkanı Hakan Çendik, yıllardır finansman ayağı tamamlanamadığı için hayata geçirilemeyen Koster Yenileme Projesi'nin Dünya Bankası'nın desteği ile yenilenebileceğini söyledi.

estek miktarı Eylülde belirlenecek

Toplantıya Dünya Bankası yetkililerinin yanı sıra COWI, Poten&Partners ve GazDay'den temsilciler de katıldı. Dünya Bankası'nın Türkiye'de deniz taşımacılığına yönelik hayata geçirmeyi planladığı yatırımlara ilişkin KOSDER heyetine detaylı bir sunum yapan temsilciler, ayrıca Türk denizcilik sektörüne katkı sunacak diğer finansal çalışmalar hakkında fikir ve önerilerde bulundu.

KOSDER Başkanı Hakan Çendik, Türk denizcilik sektörünün en acil ihtiyaçlarından

Finansmana sorununu aşamadığı için yıllardır bir türlü yenilenemeyen yaşlı koster filosu için yeni bir umut doğdu. Bakanlığın, 'emisyon' geliriyle filoyu yenileme projesinin ardından, geçen hafta İstanbul'da armatörleri ziyaret eden Dünya Bankası yetkilileri de çevreci gemi projelerine kaynak sağlamak istediklerini açıkladı.

birinin yaşlı koster filosunu yenilemek olduğunu hatırlatarak, Dünya Bankası yetkililerine toplantıda Türk koster filosunun güncel durumu hakkında detaylı bilgi verdiklerini söyledi. Çendik, "Filomuzun yaş ortalaması, yıllardır neden yenilenemediği gibi konularda yabancı heyeti bilgilendirdik. Yaşlı filoyu yenilemek konusunda tek sorunumuzun finansmana erişim olduğunu anlattık" dedi. Çendik, bu görüşmenin ardından yabancı heyetin bir rapor hazırlayarak ilgili bakanlıklara sunacağını ifade etti.

Destek miktarı Eylülde belirlenecek

Hakan Çendik, Eylül ayında Dünya Bankası ile bir Workshop yapılacağını ve finansman desteğinin miktarının o toplantıda belirleneceğini



Dünya Bankası yetkilileri, COWI, Poten&Partners ve GazDay'den temsilcilerle birlikte KOSDER yönetimini ziyaret etti.

Filoda 30 yaşını geçmiş 250 gemi var

Hakan Çendik, Türk koster filosunda 30 yaşını geçmiş 250'ye yakın gemi olduğunu söyledi. Bu gemiler sadece çevre için değil, insan hayatı açısından da büyük risk oluşturuyor. Yaşlı Türk koster filosunun yenilenmesi uzun yıllardır sektörün gündeminde. "Türk deniz ticaret filosu hurda desteği projesi" için çıkarılan mevzuat 15 Nisan 2015'te Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe

girmiş, teşviki sektörde büyük umut yaratmıştı. Ancak, geçen sürede bu konuda çeşitli yönetmelikler çıksa da finansman ayağı eksik kaldığı için tek gemi bile yenilenememişti. Bunun üzerine denizciler AB'nin Emisyon Ticaret Sistemi'nden (ETS) sağlayacağı geliri yeşil dönüşüme aktaracağını belirterek, Türkiye'de de benzer bir uygulama yapılmasını çağırısında

bulunmuştu. Denizcilerin filo yenileme için ETS talebi karşılık buldu. Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, gemi kaynaklı emisyonların azaltılmasına yönelik çalışmalar neticesinde getirilecek yeni düzenlemeyle Emisyon Fiyatlandırma Sistemini kuracaklarını açıkladı. Bu sistem üzerinden sağlanacak gelirin, Türk sahipli yaşlı gemi filosunun yenilenmesi için kullanılacağı ifade edildi.

söyledi. Çendik, "Bu görüşmelerin yıllardır çözemediğimiz finansman krizine de inşallah çözüm olacak. Dünya Bankası, karbon salımları azaltma-

cak çevreci projeleri destekliyor. Biz de gemilerimizde çevreci teknolojileri kullanırsak bu desteklerden yararlanmış olacağız. Finansmanın ta-

mamını ya da bir kısmını buradan sağlarsak hem çevre dostu gemilerimiz olacak hem de yaşlı filonun yenilenmesi sağlanacak" diye konuştu.

CONSOLIDATION CENTER HİZMETE AÇILDI

Mercedes-Benz Türk, yerli tedarikçiyi globale taşıyacak

Mercedes-Benz Türk, yerli tedarikçilerin kamyon ve otobüs üretim parçalarını tek noktada toplayarak çatı şirketi Daimler Truck AG'nin Brezilya ve Amerika'daki üretim tesislerine Türkiye'den direkt ulaşım sağlayacak 'Consolidation Center'ı hizmete açtı. Yeni merkez, deniz aşırı ihracat gerçekleştirmenin yanı sıra yerli tedarikçilerin küresel pazardaki rekabet gücünü artırmalarında kalıcı rol oynayacak.

Daimler Truck AG Güç Aktarma Sistemleri Başkanı Yarış Pürsün, konuyla ilgili "Daimler Buses ağı içerisinde, en büyük entegre otobüs üretim tesisi olan Hoşdere Otobüs Fabrikası ve Mercedes-Benz Trucks'ın 3 büyük kamyon üretim tesisinden biri olan Aksaray Kamyon Fabrikası ile hizmet veren Mercedes-Benz Türk, Daimler Truck AG ağı içerisinde çok önemli bir konuma sahip.

Consolidation Center ile de bu önemli konumu daha da pekiştiriyor. Almanya, Amerika, Brezilya, Japonya ve Hindistan'daki merkezlerle ilave olarak da bugün altıncı Consolidation Center'ın açılışını Türkiye'de yapmaktan büyük mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.

80 tedarikçi, 600 ürün

Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülin ise açılış konuşmasında "Consolidation Center, üretim kapasitesine sahip olup ihracat yapamayan veya halihazırda Almanya üzerinden diğer lokasyonlara dolaylı ihracat yapan yerli tedarikçilerimizin küresel arenaya açılmalarına büyük fırsatlar sunuyor. Bu merkezden, Türkiye'deki yaklaşık 80 farklı tedarikçiden temin edilebilecek 600 farklı üretim parçası ile yıllık toplamda 400 konteynerlik gönderim yapmayı planlıyoruz" dedi.

Uygulamalı danışmanlık hizmetinin önemi



Lojistik Operasyonlarda istenen seviyede nitelikli personel bulma veya geliştirmede yaşanan sıkıntılar nedeniyle, birçok firma istenen kalitede depo ve nakliye yönetimini hayata geçiremiyor. Satın alınan Depo yönetim sistemleri (WMS) ve Nakliye Yönetim Sistemleri yazılımlarını uygulamada da sıkıntılar yaşadığını görmekteyiz. Yazılımlarının uygulama aşaması, tüm bilgileri anında girmemeleri, eksik veya hiç girmemeleri ekibin kurallara yeteri kadar uymaması, manuel işleri takip etme alışkanlıklarını sistemi devre dışı bırakma istekleri gibi birçok firma sıkıntıları yaşamaktadır. İşte tam bu aşamada, uygulamalı danışmanlık önem arz etmektedir. Mevcut depo ve nakliye ekibi ile birlikte hedeflere ulaşmak adına, firmanın ekibi birlikte yönetme yetkisi alıp, ilgili departmanlarla ve tedarikçilerle iletişime geçerek sorunları çözmekteyiz. Sorunları ekiple fiili olarak operasyon içinde, çalışarak katkı sağlamaktayız. Depo ve nakliye yönetimi konusunda yaşanan bu zorluklar oldukça yaygın bir sorun olabilir ve çözüm odaklı danışmanlık

hizmetlerinin önemi burada ortaya çıkıyor. İşte bu noktada, Danışmanlık hizmetlerinizin, sadece tespit, rapor sunma değil, daha fazla uygulamaya yönelik olması gerekiyor. İşletmelerin depo yönetiminde karşılaştığı sorunlara özel çözümler sunarak, mevcut süreçleri optimize etmelerine yardımcı olmaktadır. Çalışanlarınızı onurlandırmak, onları firmamızın çözüm ortakları olduğunu hissettirmek, gelişimi sağlamak adına, sürekli ve düzenli eğitimler düzenlenmelidir. Bu çerçevede Danışmanlık süresinde düzenli eğitimler verilmektedir. Kurulan sistemlerin yazılı hale getirilmesi, izlenmesi içinde iş akışlarını çıkarmakta, görev tanımları, talimat ve prosedürleri yazılmaktadır. Aksayanların işlerin hızlıca tespiti için düzenli denetleme sistemlerini kurılmaktadır. Öncelikle, satın alınan depo yönetim sistemleri yazılımlarının etkin bir şekilde uygulanması için doğru stratejiler geliştirilmeli ve bu stratejileri müşterilerinize sunmanız önemlidir. Yazılımın işletmenin ihtiyaçlarına uygun olarak yapılandırılması ve personelin doğru bir şekilde eğitilmesi, yazılımdan maksimum verimliliğin sağlanmasına yardımcı olabilir. Ayrıca, ekibin kurallara uygun hareket etmesini sağlamak için disiplinli bir

yönetim ve sürekli takip gereklidir. Ekip üyelerinin eğitilmesi ve süreçlerin düzenli olarak gözden geçirilmesi, hataların ve uyumsuzlukların önlenmesine yardımcı olmaktadır. Yeni teknolojilerin takibi ve entegrasyonu da önemlidir. Depo ve nakliye yönetimi alanında gelişen teknolojileri takip ederek, müşterilerinize en yeni ve en etkili çözümleri sunabilirsiniz. Bu, işletmelerin rekabet avantajını artırabilir ve verimliliklerini maksimize edebilir. Son olarak, müşterilerinizle yakın işbirliği içinde çalışarak, özel ihtiyaçlarını ve zorluklarını anlamak ve buna uygun çözümler sunmak önemlidir. Her işletmenin farklı ihtiyaçları ve zorlukları olabilir, bu nedenle danışmanlık hizmetlerinizin esnek ve özelleştirilebilir olması önemlidir. Firmalarınızın operasyonlarını daha verimli hale getirerek, markanıza değer katıyor ve sektörde birlikte büyütüyoruz. Lojistik hizmetlerimizde ise ürünü kaynağından, üretim aşamasına, üretim aşamasından depolama ve nihai tüketiciye ulaştırılmasına kadar olan tüm süreçlerde aktif rol oynuyoruz. Danışmanlık hizmetlerimiz ile lojistik sektörünün dünya standartlarındaki dinamiklerini yakalamanız için deneyimli ekibimiz ile sisteminizi a'dan z'ye yeniliyoruz. Saygılarımla,

UZMAR®

1973'TEN BERİ
TEK VİZYON
ÖNCE EMNİYET
30 DENİZ ARACI
350 UZMAN DENİZCİ
31 KILAVUZ KAPTAN
YILDA +30000
MANEVRA
7/24 SIFIR RİSK
MAKSİMUM
VERİMLİLİK

LİMANLARDA
EMNİYET
BİZE EMANET

WWW.UZMAR.COM.TR